

2014年“激情百日，劲舞梦想”绩优营业区



【团队长】 高 娃

【人生格言】 经历就会成长，坚持就会成功。

【团队战绩】

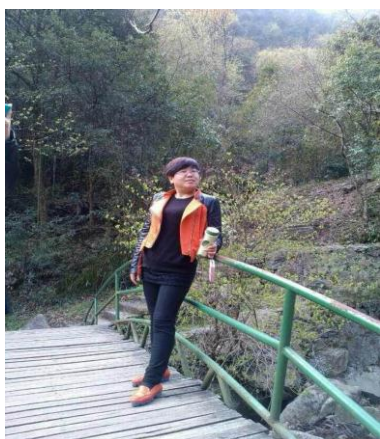
目前架构人力：82人，1个直辖处，9个营业处，出勤率70%。2011—2015连续五年开门红保费突破100万元，这是一支英勇无比、能征善战的和谐团队，主管是得力的干将，团队精英层出不穷，把握公司的每一次竞赛活动，很多伙伴参加了西安高峰会、峨眉山高峰会等，长沙主管培训，青岛经理培训等总公司的竞赛活动，为团队赢得了诸多荣誉。尤其2014年我团队在全国营业区中名列前茅，在“激情百日、梦想劲舞”对抗赛中取得了优异的成绩，获得总公司的嘉奖。

【2015 团队目标】

人力目标：团队人力翻一番。

团队文化：更加核心，更加凝聚、更加完美。

业务目标：人均保费翻一番，人均收入翻一番。



【团队长】 邵桂香

【团队战绩】

2014年，营业区获得浙江分公司个险系列“2014年度优秀营业区”。

【2015团队目标】

营业区全年达成新单保费120万，现有人力40人，目标全年人力翻番，人力年末达到80人。



【团队长】 袁爱萍

【团队战绩】

2014年四季度 营业区战绩 22.84万。

2015年开门红至今 阜阳中支战绩 24.9万。

【2015 团队目标】

营业区全年达成保费 180万。



【团队长】 张志平

【团队战绩】

2014年“激情百日，劲舞梦想”竞赛期间完成标准保费 211043元，冲进前9名。

【2015 团队目标】

2015年净增人力 35人，完成全年保费 120万。



【团队长】 曹振平

【团队战绩】

2014年“激情百日，劲舞梦想”竞赛期间完成标准保费196860元，冲进前10名。

【2015团队目标】

2015年净增人力100人，标保200万，目标全国前10。



【团队长】徐 丽

【团队战绩】

2014.9.12-12.20，团队新单期保费14.60万元。

【2015团队目标】

新单期缴保费目标150万；净增有效人力目标30人。



【团队长】 王亚东

【团队战绩】

2014.9.12-12.20 团队新单期缴保费 12.69 万元。

【2015 团队目标】

新单期缴保费目标 150 万元；净增有效人力目标 30 人。